

NEWS

SERVICEMAGAZIN FÜR UNTERNEHMER

AUS DREI WIRD EINS

in Zusammenschluss, der den hei-mischen Markt stärkt: Bereits im November 2023 wurde die AAT GmbH in die BT-Anlagenbau GmbH integriert, nun hat sich die BT-Anlagenbau auch mit der Wolfgang Binder GmbH zur BT-Systems GmbH zusammengeschlossen. Somit vereint die BT-Systems drei österreichische Familienunternehmen; die Geschäftsführung unter Ing. Gerald Kreiner und Ing. Wolfgang Binder kann auf 400 MitarbeiterInnen an den Standorten Ludersdorf, Gleisdorf, Eggersdorf und Lichtenwört verweisen. Da die drei Unternehmen zuvor eng zusammengearbeitet haben, lag die Fusion auf der Hand: Die vermehrte Produktionsauslagerung in günstigere Länder, weniger qualifizierte Fachkräfte, abnehmende Qualität und längere Lieferzeiten der Mitbewerber erhöhten den wirtschaftlichen Druck - mit dem Zusammenschluss kann der Standort Österreich gesichert werden. Die gute Nachricht: Die Auftragsauslastung reicht bereits bis weit über Mitte 2026 hinaus. Einen Rekord gibt es ebenfalls zu vermelden, denn



mit dem Auftrag für ein Kanallagersystem in Amerika ging der bislang größte Auftrag der Firmengeschichte ein. Ing. Wolfgang Binder Eigentümer der BT-Group Holding: "Was im März 1987 mit zwei Mitarbeitern begann, hat sich über die Jahre in den verschiedenen Bereichen großartig entwickelt. Es war daher an der Zeit, die gewachsenen Unternehmen unter der BT-Group Holding GmbH neu zu gestalten. Mit der BT-Systems GmbH vereinen wir nun alle technischen Sparten der Gruppe in einem Unternehmen, um die Herausforderungen auch in Zukunft bestmöglich bewältigen zu können."

www.bt-systems.at

BOOM BOOM BANG BANG

Wer sich unter dieser Headline etwas vorstellen kann – Respekt! Dabei handelt es sich hierbei um eine neue Ära des Business Networking: Das Friday Morning Business Clubbing verbindet Beats und Tabuthemen mit Tiefgang; bereits das erste BBBB bot wertvollen Austausch auf Augenhöhe. Ort des Geschehens war der Purple Club Wien, wo sich High Performer und ExpertInnen für mentale und körperliche Stärke trafen, um in Club-

Atmosphäre über Tabuthemen zu sprechen und neue Verbindungen zu knüpfen. Mit guter Laune und energiegeladenem DJ-Sound standen tiefgründige Themen wie mentale Gesundheit, lustvolle Energie und der konstruktive Umgang mit Wut und heftigen Emotionen im Mittelpunkt. Wer es versäumt hat: Die Initiatoren Bettina Almeida und Hubert Wedel planen bereits den nächsten Termin.

www.bbbb.business

Medieneigentümer, Herausgeber, Redaktionsadresse: NEW BUSINESS Verlag GmbH, A-1180 Wien, Kutschkergasse 42, T.: +43/1/235 13 66-0, Fax-DW: -999 Konzeption: NEW BUSINESS Gestaltung: Gabriele Sonnberger Geschäftsführer: Lorin Polak (DW 300), Iorin.polak@newbusiness.at Hinweis: Im Sinne einer leichteren Lesbarkeit werden geschlechtsspezifische Bezeichnungen nur in ihrer männlichen Form angeführt. Dies impliziert keinesfalls eine Benachteiligung des jeweils anderen Geschlechts. Frauen und Männer mögen sich von den Inhalten unseres Newsletters gleichermaßen angesprochen fühlen.

......

IN DIESER AUSGABE

Kumavision: Der Erfolgsfaktor für Unternehmen2

Erfolgreich forschen: Software Competence Center Hagenberg.... 4

Basel IV: Mit CRIF zu effizienterer Kapitalnutzung6

Hotel-Tipp: 250 individuelle Appartements in Schladming**6**

UNKAPUTTBAR

Ob unverwüstliche Roboter-Controller oder Tablets, die (fast) alles aushalten: TL Electronic verfügt über enorme Expertise in robuster Computertechnik. Ihre innovativen Produkte positionieren sie an der Spitze der Branche - etwa, wenn es um die optimale Lösung für die Verwaltung komplexer Roboteroperationen an Fließbändern und in Fertigungsprozessen geht. Die Roboter-Controller-Serie zeichnet sich durch Multitasking und präzise Steuerung aus und bewältigt die Komplexität unterschiedlichster Industrieumgebungen. Beeindruckend ist auch das flexible, leistungsstarke Rugged Tablet M116TG von TL Electronic: Es ist nach IP65 staub- und spritzwassergeschützt und widersteht Stößen, Stürzen, Vibrationen und einer weiten Spanne von Betriebstemperaturen, also perfekt für Industrie und Outdoor.

www.tl-electronic.at













DER ERFOLGSFAKTOR FÜR IHR UNTERNEHMEN

Mit Business-Software von KUMAVISION stärken Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit, sichern die Zukunft Ihres Unternehmens und sind in der Lage, auf aktuelle Herausforderungen wie dynamische Märkte, Kostendruck, fragile Lieferketten, internationale Konkurrenz sowie den anhaltenden Fachkräftemangel zu reagieren.





Pranchenlösungen mit Microsoft Dynamics 365 bilden seit vielen Jahren die DNA der KUMAVISION. Dabei legt das Unternehmen den Fokus auf bestimmte Branchen – getreu dem Motto: "Wir machen nicht alles, aber was wir machen, machen wir richtig. Als Kunde profitieren Sie direkt von unseren langjährigen Investitionen, da sie eine ausgereifte Lösung erhalten, die Ihnen schnell Mehrwerte für Ihr Business bietet."

KUMAVISION ist als ERP-Anbieter bekannt und groß geworden, hat aber sein Portfolio in den letzten Jahren stark ausgebaut. Mit mehr als 1.000 Mitarbeitenden zählt man mittlerweile zu den wenigen Microsoft-Partnern, die die gesamte Microsoft-Technologieplattform Dynamics 365 von ERP und CRM für Vertrieb, Marketing und Service über Business Intelligence bis zu Workflow-Automatisierung, Teams, Office sowie IoT und KI abdecken.

NACHHALTIGE PROZESSVERBESSERUNG

Die KUMAVISION-Branchenlösungen verfolgen konsequent den Best-Practice-Ansatz. Jede Lösung bringt zahlreiche branchenspezifische Funktionen, Workflows und Auswertungen mit, sodass aufwendige Anpassungen entfallen. Sie bündeln das Beste aus über 2.500 Softwareprojekten und haben sich in der Praxis erfolgreich bewährt. Ihr Nutzen: ebenso

stabile wie effiziente Prozesse sowie eine durchgehende Transparenz mit aktuellen Kennzahlen entlang der gesamten Wertschöpfungskette.

DIE SAAS-LÖSUNGEN GIBT ES FÜR:

- Auftrags-, Serien- und Projektfertiger (factory365)
- Großhandel und Vermietung (trade365)
- Projektdienstleister, Architekten und Ingenieurbüros (project365)
- Medizintechnik (medtec365)
- Einzel- und Filialhandel (LS Central)

SCHNELLE EINFÜHRUNG MIT SMARTSTART

Die SmartStart-Pakete von KUMAVISION ermöglichen mit zahlreichen Templates und Vorlagen eine kurze Time-to-Value: Die Lösungen sind anwendergerecht vorkonfiguriert, Kunden können direkt produktiv arbeiten. Dienstleistungspakete mit einem klar definierten Leistungsumfang und transparenten Preisen machen die Projekteinführung sicher kalkulierbar. Da sich die Experten um den Betrieb, die Weiterentwicklung und die Wartung kümmern, profitieren SaaS-Kunden von einer nachhaltigen Entlastung der eigenen IT-Abteilung.

HOHE AGILITÄT UND ANPASSUNGSFÄHIGKEIT

Durch das Cloud-Betreibermodell und die

damit verbundenen regelmäßigen automatischen Updates arbeiten Unternehmen jederzeit mit einer aktuellen Software und erhalten direkten Zugriff auf neueste Technologien. Unternehmen können so zeitnah auf geänderte Markt- und Kundenanforderungen reagieren und neue Geschäftsmodelle umsetzen. Die einheitliche Datenbasis der Microsoft-Technologieplattform ermöglicht eine Integration weiterer Businessanwendungen wie CRM oder Business-Intelligence ganz ohne Schnittstellen.

WARUM KUMAVISION?

Wir sind Ansprechpartner, Innovationstreiber, Experte und Berater, wenn es um den Erfolg, die Wettbewerbsfähigkeit und die Zukunftssicherheit Ihres Unternehmens geht! Mit zahlreichen Standorten in Österreich, Deutschland, in der Schweiz und Italien sind wir auch in Ihrer Nähe.

KUMAVISION GmbH

Millennium Park 4 6890 Lustenau Tel.: +43 5577 890 62-100 lustenau@kumavision.com

www kumavision at













Sophos: Der MDR-Anbieter, dem die meisten Kunden vertrauen.



4,8 ★ ★ ★ ★ ★ ★ durchschnittliche Bewertung

Stand: 1. Juli 2024 (644 Bewertungen)

SOPHOS

Mehr erfahren unter sophos.at/mdr

NB NEWS

WE INTEGRATE TOMORROW'S TECHNOLOGIES

Das Software Competence Center Hagenberg ist ein führendes außeruniversitäres COMET-Forschungszentrum mit 130 Mitarbeitenden aus 23 Nationen, das sich auf anwendungsorientierte Forschung in den Bereichen Data Science und Software Science konzentriert. Im Fokus: Digitalisierung, Industrie 4.0 & KI.



SCCH erhält den Pegasus Award in der Kategorie Innovationskaiser für seine Spin-off-Strategie. V.I.: Ernst Hutterer (Fröhling, Platz 2), KPMG-Partner Michael Ahammer, Bernhard Obermayr (Weber Hydraulik, Platz 1), Markus Manz (Software Competence Center Hagenberg, Platz 3).



V.I.: Dipl.-Ing. Dr. Bernhard Nessler (Research Manager Deep Learning and Certification SCCH), Dipl.-Umweltwiss. Mag. Markus Manz (CEO Software Competence Center Hagenberg [SCCH]), Wirtschafts- und Forschungslandesrat Markus Achleitner, Landeshauptmann Mag. Thomas Stelzer, DI Dr. Stefan Haas (CEO TÜV AUSTRIA) und Dipl.-Ök. Thomas Doms (Managing Director TRUSTIFAI).

I, Quantum und Neuromorphic Computing – diese Technologien drängen von der Grundlagenforschung in die Praxis und helfen Unternehmen und Gesellschaft, komplexe Herausforderungen zu meistern. Das Software Competence Center Hagenberg SCCH setzt auf einen ganzheitlichen Forschungsansatz, der verschiedene Technologien kombiniert, ohne die traditionelle Software zu vernachlässigen, die weiterhin die Basis der Digitalisierung bildet. Es geht also nicht um ein Entweder-oder, sondern um eine gelungene Kombination. "Wir sind ein Open Research Center. Unsere Aufgabe ist es, die optimale Lösung für die Herausforderungen unserer Partner:innen zu entwickeln", sagt Markus Manz, CEO des SCCH.

Von den Forschungsergebnissen profitieren insbesondere die Partner des SCCH. Das sind international agierende Unternehmen wie zum Beispiel voestalpine Stahl GmbH, TRUMPF Maschinen Austria GmbH, ENGEL AUSTRIA GmbH, STARLIM Spritzguss GmbH und KEBA Group AG, um nur einige zu nennen.

www.scch.at

TRUSTIFAI – ERSTES KI-QUALITÄTSSIEGEL

Anwender:innen müssen davon ausgehen können, dass ihre KI vertrauenswürdig, sicher und zuverlässig ist. Daher wurde im Juli 2023 TRUSTIFAI gegründet – Österreichs erster Test- und Qualifizierungshub für KI. TRUSTIFAI unterstützt bei der Implementierung, prüft und zertifiziert KI-Anwendungen. Wissenschaftliche Tests, umfassende Kompetenz und Anwendungsexpertise fließen in die Zertifizierung ein, die den Anforderungen des EU AI-Acts entspricht. "Seit 2020 arbeiten der TÜV AUSTRIA, das Machine-Learning-Institut der JKU und das SCCH daran, wissenschaftliche Methoden aus der Grundlagenforschung des maschinellen Lernens in der Qualitätsprüfung und Zertifizierung umzusetzen", sagt Manz.

Der Prüfkatalog umfasst über 300 Kriterien und wird in puncto Funktion, Sicherheit, Ethik und Datenschutz ständig weiterentwickelt, um Risiken zu minimieren und Diskriminierungen für Mensch und Umwelt auszuschließen.

www.trustifai.at

MENSCH & KI – DREAMTEAM DER ZUKUNFT?

KI glänzt bei repetitiven Aufgaben mit großen Datenmengen und Entscheidung aus komplexen Sachverhalten. Bei Kreativität, emotionaler Intelligenz oder zwischenmenschlicher Kommunikation schwächelt sie (noch). Erfolgreiche KI-Anwendungen brauchen klare Rollen, Transparenz, kontinuierliches Lernen und Vertrauen. Auch Ethik und Verantwortung spielen eine wichtige Rolle. "Kollektive Intelligenz wird entscheidend. Verbinden wir menschliche Fähigkeiten wie Zielsetzung und Situationsbewusstsein mit den Stärken der KI, entstehen Synergien und bessere Ergebnisse als durch Menschen oder Algorithmen allein", erklärt Manz.

www.teamingai-project.eu

KÖNNEN MASCHINEN DENKEN?

Alan Turing entwickelte 1950 den "Turing-Test", bei dem ein Mensch durch Fragen herausfinden muss, welches seiner beiden Gegenüber ein Mensch und welches eine Maschine ist. Heute spielen beim Turing Game zwei Menschen gegen eine Maschine und müssen diese als nichtmenschlich identifizieren. Ein Sieg der Menschen ist nur durch kluge Kooperation möglich. Diese interaktive und interdisziplinäre Installation wird von 4. bis 8. September 2024 in der PostCity Linz zu sehen sein.

www.turinggame.ai

Software Competence Center Hagenberg GmbH

Softwarepark 32a, 4232 Hagenberg

Tel.: +43 50 343 office@scch.at

www.scch.at

scch {
 software
 competence
 center
 hagenberg
}













HOTEL-TIPP

PRIVATSPHÄRE IN SCHLADMING

skigebiet Österreichs erwartet Wintergenießer: Die "Schladming Appartements" eröffnen seltene Möglichkeiten, die schönsten Tage des Jahres mit viel Freiraum und Privatsphäre zu genießen. Über 250 Appartements und Ferienwohnungen, Ferienhäuser, Chalets und Hütten sowie Aparthotels in der Region sind über eine Web-



site direkt zu buchen. Das zahlt sich aus: Wer auf diese Weise bucht, kann sich über eine Vielzahl exklusiver Zusatzleistungen freuen. Sei es der morgendliche Brötchenservice, ein Gratisparkplatz oder die kostenlose Abholung vom Bahnhof – oder der Erlebnisshop, in dem Gäste vom Helikopterflug bis zum Privatkoch magische Momente buchen können.

DIE VORTEILE EXTERNER RATINGS

MIT CRIF ZU EFFIZIENTERER KAPITALNUTZUNG

Durch die neue Basel IV-Regulierung werden die Vorschriften für die Berechnung der Kapitalanforderungen von Banken geändert. Hier kommen die externen Ratings der CRIF Ratings ins Spiel: Sie helfen insbesondere in der Ratingklasse III, risikogewichtete Rückstellungen auf bis zu 75% zu senken. Das ist vorteilhaft für alle jene, die bisher auf interne Modelle setzen, um ihre Risiken zu berechnen. CRIF hat bereits mehr als 13.000 Ratings durchgeführt und arbeitet mit knapp 90 Ban-

ken in Europa zusammen – jetzt stellt CRIF Kreditinstituten und Leasinggesellschaften eine kostenlose Simulation zur Verfügung: "Wir arbeiten eng mit unseren Kunden zusammen, um ihre individuellen Bedürfnisse zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln. Unser Angebot einer kostenfreien Simulation ist ein erster Schritt, um den Nutzen externer Ratings unmittelbar sichtbar zu machen.", so Jürgen Krenn, Director Financial Sales bei CRIF.

NUMMER EINS IM BIKE-LEASING

ALLE FAHREN MIT FIRMENRADL

Fahrradleasing gewinnt in Österreich weiter an Bedeutung: Immer mehr Unternehmen setzen auf nachhaltige Mobilität. In diesem wachsenden Markt hat sich Firmenradl als führender Anbieter etabliert: Erneut wurde man im großen Vergleich der Fahrradleasing-Anbieter in Österreich und Deutschland klarer Gewinner. Die Vorteile – von der unkomplizierten Abwicklung über flexible Fahrradwahl bis hin zu attraktiven Steuervergünstigungen – überzeugen Unternehmen, ihren Mitarbei-

tern Fahrradleasing als Mitarbeiter-Benefit sowie umweltfreundliche und wirtschaftliche Alternative zum Dienstwagen anzubieten. Transparente Leasingbedingungen und der herausragende Kundensupport unterstreichen die Position als Marktführer. "Wir wollen Österreich zu einer Radnation machen, die mit radbegeisterten Ländern wie Dänemark oder den Niederlanden mithalten kann", wünscht sich Geschäftsleiter Marc Gerhardinger.

www.firmenradl.at

FLIGHT EXPERTS

NEUER ÜBERFLIEGER

Die erste ausschließlich heimische Flugvermittlung hebt demnächst ab: Um die langjährige Expertise und das umfassende Know-how im Bereich Linienflüge in Österreich zu bewahren, haben sich Kuoni und das bisherige FTI-Ticketshopteam entschlossen, einen eigenen Flug-Consolidator ins Leben zu rufen. Mit den Ressourcen und dem finanziellen Background von Kuoni ist es gelungen, ein konkurrenzfähiges Produkt zu schaffen, das den Anforderungen der österreichischen Reisebüros voll entspricht und das sämtliche Flugtarife und Airlines für jedes Geschäftsmodell anbietet - sei es für touristische Reisen, Geschäftsreisen, Gruppenreisen oder spezialisierte ethnische Reisen. Auch Round-the-World-Tarife und Zubringerflüge für Kreuzfahrten gehören zum Portfolio.

www.flightexperts.at

DIE KRAFT DER SONNE

Die Zahlen sind durchaus beeindruckend: Novomatic hat am Headquarter in Niederösterreich eine Photovoltaik-Anlage in der Größe dreier Fußballfelder installiert. Die 4600 Solarpaneele liefern jährlich rund 2 Millionen Kilowattstunden - damit kann das Unternehmen an diesem Standort einen erheblichen Anteil des jährlichen Energiebedarfs decken. Der nachhaltig erzeugte Strom wird neben der Verwendung in den Büro- und Produktionsanlagen auch in die eigens errichteten Ladestationen für den E-Fuhrpark des Unternehmens fließen. Mit der Installation der PV-Anlage auf bereits verbauten Flächen kann Novomatic den ökologischen Fußabdruck verringern und ab sofort jährlich mehr als 1.100 Tonnen Kohlendioxid einsparen, was einer Kompensation von 90.500 Bäumen entspricht.

www.novomatic.com













VOR DEN VORHANG Tritt die Nachfolge von Christian Wendler an:

MARC WUCHERER BEWEGT AB 2025 LENZE



Mehr als 700 Mitarbeiter und eine Milliarde Euro Umsatz: Lenze zukünftig mit Dr. Marc Wucherer

ach zehn Jahren an der Unternehmensspitze hat sich Christian Wendler in den Ruhestand verabschiedet. In seiner Zeit als Vorstandsvorsitzender hat er die Geschicke des Unternehmens erfolgreich gestaltet und entscheidende Weichen für die Zukunft gestellt: Unter seiner Führung wurde die Lenze-Gruppe zunehmend internationalisiert und die Positionierung des Unternehmens als führender Automatisierungsspezialist entscheidend vorangetrieben. "Die nachhaltige Ausrichtung des Familienunternehmens Lenze liegt unseren Gesellschaftern sehr am Herzen. Wir freuen uns deshalb besonders, dass es uns gelungen ist, mit Dr. Marc Wucherer den optimalen Nachfolger zu finden, um Lenze in die nächste Dekade der Automation zu führen", freut sich Dr. Johannes Haupt, seines Zeichens Vorsitzender des Aufsichtsrats bei Lenze. Mit Marc Wucherer übernimmt ein ausgewiesener Experte für die Automatisierung im Maschinenbau die Führungsrolle bei Lenze: Ab 2022 war er Vorstandsvorsitzender des mittelständischen Ventilatoren- und Antriebsherstellers Ziehl-Abegg und seit 2017 Vorstandsmitglied bei dem Antriebsund Steuerungsanbieter Bosch Rexroth. Seine berufliche Laufbahn startete Wucherer 1996 bei Siemens, wo er verschiedene Fach- und Führungsaufgaben, unter anderem im Vertrieb in Deutschland und China hatte. Er studierte Allgemeine Elektrotechnik an der Universität Erlangen-Nürnberg, berufsbegleitend Betriebswirtschaftslehre an der Universität Hagen und promovierte an der Fakultät Maschinenbau der Technischen Universität Chemnitz.

www.lenze.com



FÜHRUNGSWECHSEL BEI THE FEMALE FACTOR

Ab dem 1. Jänner 2025 Start in eine neue Phase: Die globale Karriere- und Leadership-Plattform, die Diversität in Führungspositionen weltweit vorantreibt, steht vor einem Führungswechsel.

b dem 1. Jänner 2025 startet die Plattform in eine neue Phase – mit frischem Wind und der klaren Vision, die Diversität in Führungspositionen global zu stärken und dem Mangel an weiblichen Talenten in Führungsetagen entgegenzuwirken. Dabei bleibt der Fokus auf dem Kern der Mission: der Stärkung und dem Ausbau der Community von weiblichen Führungskräften weltweit. The Female Factor wurde 2019 von Mahdis Gharaei und Tanja Sternbauer gegründet, um eine massive Lücke zu schließen: die fehlende Repräsentation von Frauen in Führungspositionen. Als die oft einzigen Frauen am Entscheidungstisch erlebten die beiden aus erster Hand, wie viel Potenzial verloren geht - ein Problem, das der globalen Wirtschaft jährlich 12 Milliarden Dollar kostet. Dort setzt die Plattform an: Durch die Zusammenarbeit mit führenden Unternehmen wie Google, Visa oder Porsche wird Frauen der Weg in

Führungspositionen geebnet. "Wir sind stolz darauf, was wir gemeinsam in den letzten 5 Jahren erreicht haben. Jetzt ist es an der Zeit, mit frischer Energie und neuen Ideen das Unternehmen in die nächste Phase zu bringen", erklärt Mahdis Gharae. Lisa Ambros und Olena Kondratenko, die neue Führungsetage, sind seit Jahren Teil des Teams und haben bereits entscheidend zur Entwicklung des Unternehmens beigetragen. Lisa Ambros wird als CEO die Gesamtleitung übernehmen und die Vision der Plattform, die Frauen in über 80 Ländern unterstützt und ein Netzwerk von über 10.000 Mitgliedern aufgebaut hat, nach außen tragen. Olena Kondratenko übernimmt die operative Umsetzung aller Initiativen und wird sicherstellen, dass The Female Factor weiterhin als Vorreiterin in der Förderung von Diversität und Inklusion agiert. Lisa Ambros über die Zukunft: "Unsere Priorität liegt in dieser nächsten



Begleiten auf dem Weg in Führungspositionen

Phase darauf, langfristige, strategische Partnerschaften mit Unternehmen zu stärken, die echten Wandel wollen. Wir bieten nicht nur Lösungen für das Thema Diversität, sondern schaffen nachhaltige Synergien, die sowohl für unsere Community als auch für Unternehmen messbaren Mehrwert generieren. Es geht nicht nur um Diversität als Ziel, sondern um Diversität als Business-Strategie, die Erfolg garantiert."

www.femalefactor.global









NEW BUSINESS

Alles, was
Sie für Ihr
Business
brauchen!



DAS NEW BUSINESS PAKET um nur 37 Euro!

Abonnieren & profitieren Sie!

Hotline: 01/235 13 66-100

Fax: 01/235 13 66-999

E-Mail: sylvia.polak@newbusiness.at

- ☐ Ja, ich bestelle NEW BUSINESS für ein Jahr (elf Ausgaben) um nur 37 Euro.
- ☐ Ja, ich bestelle das Vorteilsabo NEW BUSINESS für zwei Jahre (22 Ausgaben) um nur 63 Euro.